

Dalla Ricerca al Mercato: il CNR e il trasferimento delle conoscenze a supporto della Competitività

20 aprile 2015 Area della Ricerca di Torino

La Valorizzazione e il Trasferimento Tecnologico al CNR: nuovi scenari e nuove opportunità

Alberto Silvani Alessia Naso Nicola Fantini



Struttura Tecnica di Particolare Rilievo Valorizzazione della Ricerca

Dalla Ricerca al Mercato: il CNR e il trasferimento delle conoscenze a supporto della Competitività

20 aprile2015 Area della Ricerca CNR di Torino

Le azioni per gli accordi di collaborazione con interlocutori esterni

Relatore: Alberto Silvani

La traccia della giornata odierna

OBIETTIVI:

- Condividere strategie e strumenti in materia di valorizzazione che possano tradurre le potenzialità del «sistema CNR» in concrete opportunità di successo
- Confrontarsi con i soggetti che operano sul territorio per favorire le interazioni e le collaborazioni future

• TEMI:

- La valorizzazione come asse centrale del ciclo della ricerca e i nuovi strumenti con cui rapportarsi
- Cosa cambia e quale supporto dalla Struttura di valorizzazione. I tre pilastri: marketing della ricerca, IPR e generazione d'impresa

MODALITA' DI SVOLGIMENTO:

- Due mezze giornate: la mattina dedicata a una conoscenza dei temi e degli strumenti, il pomeriggio alle opportunità e ai casi
- Dibattito e chiarimenti con i relatori in ogni momento della giornata
- Possibilità di interazione diretta con la Struttura anche attraverso la scheda



L'innovazione cambia, dobbiamo cambiare anche noi...

- Nuovi termini con cui confrontarsi: open innovation, tripla elica, crowdfunding, ecosistema dell'innovazione...
- L'autosufficienza delle singole realtà di ricerca non basta: le reti richiedono approcci sempre più di sistema
- Il trasferimento è sempre meno la fase finale di un processo di generazione di risultati e richiede competenze specifiche ma integrate
- Anche nel mondo delle imprese la cooperazione precede la competizione: la ricerca pubblica deve essere coerente



Ma il cambiamento non è facile.....

- Permane il rischio, dettato dalla carenza di risorse, di una scarsa selettività e una bassa capacità contrattuale
- Le diverse visioni tra ricerca e impresa non facilitano contatti e, soprattutto, percorsi condivisi
- Gli strumenti di tutela e valorizzazione sono poco ottimizzati e poco monitorati e si scontrano con eredità, modelli e approcci molto diversi
- I processi decisionali scontano una pluralità di decisori e una varietà di interessi, penalizzando la performance



Una strategia da condividere (1)

- Coordinare i processi, i soggetti, gli strumenti, in particolare nel marketing della ricerca (visibilità delle competenze, delle relazioni e delle strumentazioni, oltre che del know-how e dei trovati, ruoli istituzionali), considerandolo come asset centrale della valorizzazione
- Ri-alimentare il flusso di generazione di nuova capacità di ricerca, accorciando la catena tra produzione e utilizzo dei risultati, e avvicinando gli "utilizzatori" ai "produttori", ovvero più ricerca collaborativa, più visione, più strategia
- Superare l'approccio delle "reti individuali" verso reti più integrate, per competenze e dimensioni e più competitive



Una strategia da condividere (2)

- Operare sul versante degli strumenti e delle modalità operative, dando valore a una "dimensione CNR" in grado di integrare, per tematiche e territori, competenze diverse
- Promuovere la ricerca collaborativa come opportunità di realizzare «risultati trasferibili» che coinvolgano interlocutori motivati
- Moltiplicare le occasioni di incontro (es. vetrine, eventi, accordi formalizzati, ecc.) gestendo i follow-up con la creazione di una "comunità allargata" di referenti, ma mantenendo una modalità semplificata e leggibile per l'accesso degli interlocutori esterni
- Introdurre nei processi professionalità specifiche, anche in partenariato con soggetti esterni, dando concretezza al concetto della fornitura di valore aggiunto



Struttura Tecnica di Particolare Rilievo Valorizzazione della Ricerca Valorizzazione della Ricerca al CNR: giornata informativa

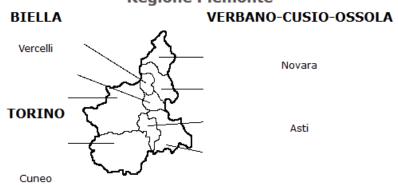
20 aprile 2015 Torino – CNR Area della Ricerca

Una prima lettura della realtà territoriale piemontese in tema di brevetti e spin off

Relatore Alberto Silvani

PRESENZA DEL CNR IN PIEMONTE

Regione Piemonte



4 Sedi principali di Istituto

CITTA'	SIGLA	DENOMINAZIONE
Torino	IEIIT	Istituto di elettronica e di ingegneria dell'informazione e delle telecomunicazioni
Moncalieri	IRCRES	Istituto di Ricerca sulla Crescita Economica Sostenibile
Torino	IPSP	Istituto per la Protezione Sostenibile delle Piante
Pallanza Verbania	ISE	<u>Istituto per lo studio degli ecosistemi</u>

8 Articolazioni territoriali

CITTA'	ARTICOLAZIONE	DENOMINAZIONE ISTITUTO
Biella	Biella	Istituto per lo studio delle macromolecole
Torino	U.O.S. Torino	Istituto per le macchine agricole e movimento terra
Torino	Sezione di Torino	Istituto di geologia ambientale e geoingegneria
Torino	Sede di Torino	Istituto di ricerca per la protezione idrogeologica
Torino	Sezione di Torino	<u>Istituto di geoscienze e georisorse</u>
Torino	Unità Organizzativa di Supporto di Torino	Istituto di scienze dell'atmosfera e del clima
Grugliasco	Unità Organizzativa di Supporto di Torino	Istituto di scienze delle produzioni alimentari
Torino	Torino	Istituto per la Protezione Sostenibile delle Piante

Alessandria

PRESENZA DEL CNR IN PIEMONTE

Dati 2013 Fonte DCGRU Programmazione Monitoraggio e Statistiche



Portafoglio IPR - Piemonte

Composizione (IPR attivi al 31.12.2014)

10 brevetti e 3 software a titolarità CNR

Età media brevetti: 3 anni

Dei 10 brevetti piemontesi a titolarità CNR

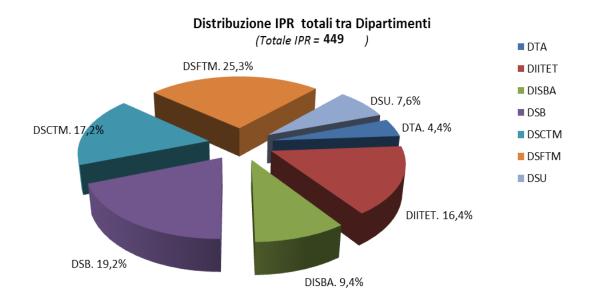
- 2 hanno ricevuto una estensione all'estero
- 4 sono stati concessi (IT)

Portafoglio IPR - Italia

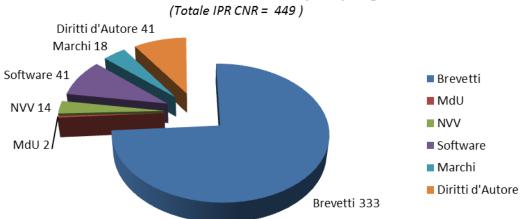
Composizione (IPR attivi al 31.12.2014)

Trovati a titolarità CNR		
Brevetti	333	
Marchi	18	
Varietà Vegetali	14	
Modelli di utilità	2	
Totale	367	

Età media brevetti 5,6 anni



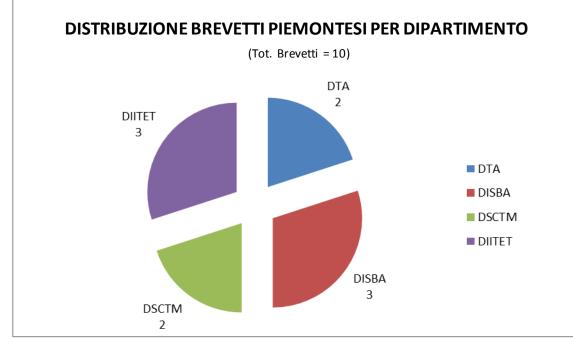
Distribuzione IPR a titolarità CNR per tipologia





DIITET. 13,2%

DISBA. 7,8%



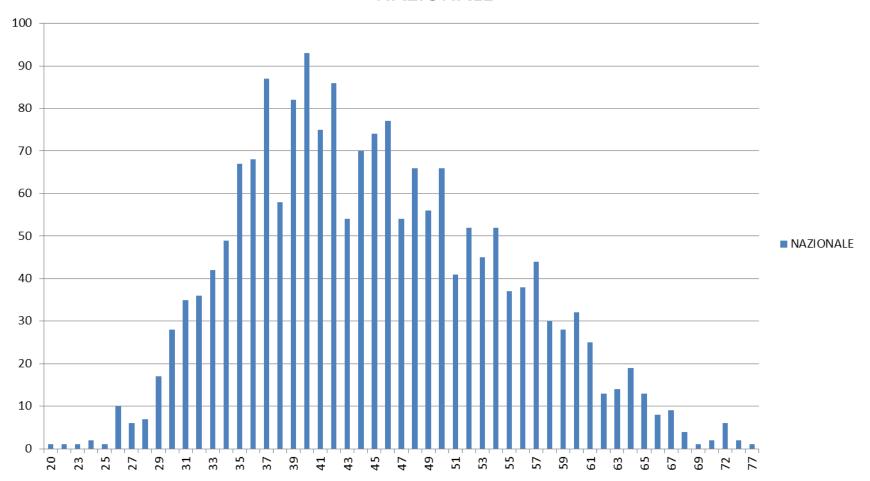
NUMERO DI BREVETTI PER DIPARTIMENTO E ISTITUTO

	N°
DIPARTIMENTO	BREVETTI
DTA	2
DISBA	3
DSCTM	2
DIITET	3

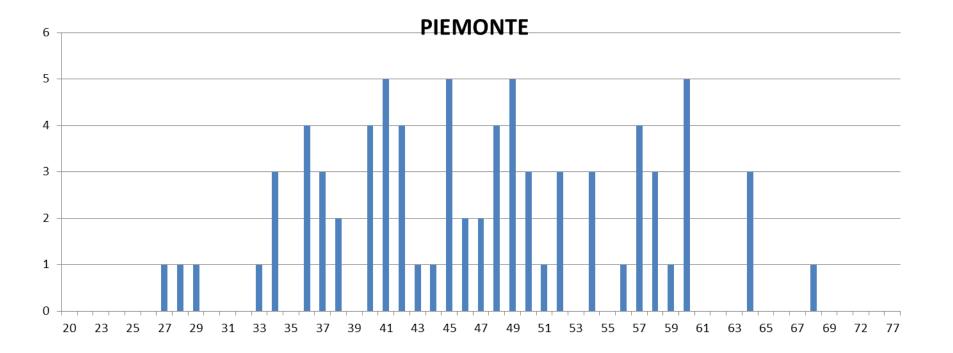
	N°
ISTITUTO	BREVETTI
RICERCA PER LA PROTEZIONE IDROGEOLOGICA	2
PROTEZIONE DELLE PIANTE	1
STUDIO DELLE MACROMOLECOLE	1
SCIENZA E TECNOLOGIA DEI MATERIALI CERAMICI	1
ELETTRONICA ED INGEGNERIA DELL' INFORMAZIONE E DELLE TELECOMUNICAZIONI	2
SCIENZE DELLE PRODUZIONI ALIMENTARI	2
MACCHINE AGRICOLE E MOVIMENTO TERRA	1

Distribuzione dei trovati per età alla data del primo deposito/registrazione

NAZIONALE



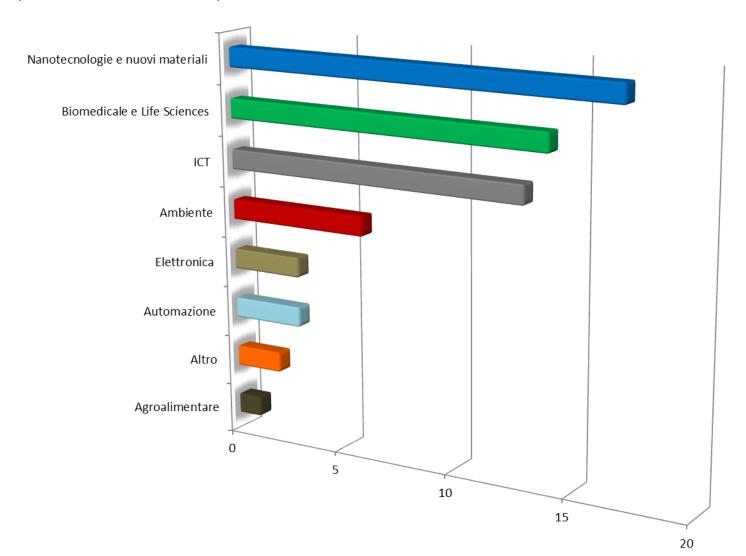
Distribuzione dei trovati* per età alla data del primo deposito/registrazione (solo Piemonte)

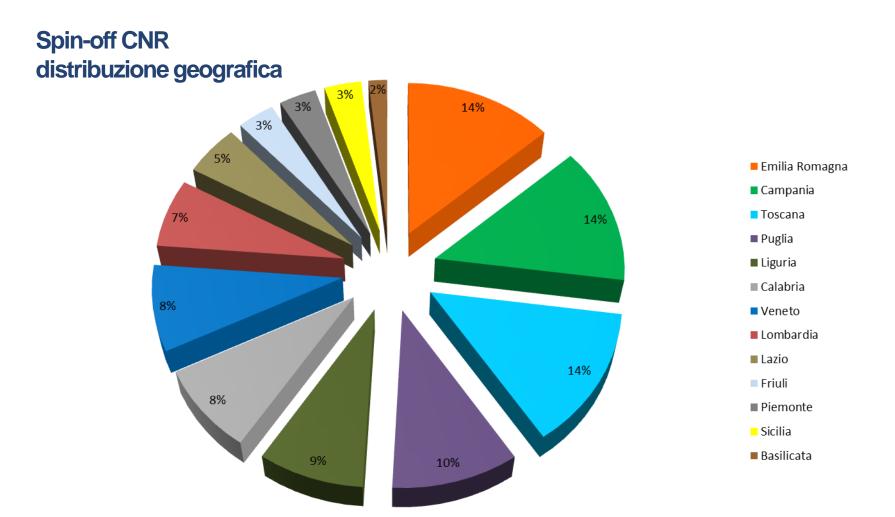


^{*} Dati riferiti ai brevetti depositati negli ultimi 10 anni

CREAZIONE DI NUOVE IMPRESE

(dati CNR su base nazionale)





SPIN-OFF PIEMONTESI



GI-RES Srl
2011
Torino
Prestazione di ricerche, servizi professionali, scientifici
e tecnici, consulenze nei campi della geologia, geo-
ingegneria,ingegneria civile,ingegneria
idraulica, ingegneria mineraria, scienza e tecnologia
dei materiali e delle scienze ambientali.
AMBIENTE
Scienze del Sistema Terra e Tecnologie per l'Ambiente
IGG
www.gires.it

SPIN-OFF PIEMONTESI



AETHIA Srl		
Anno di costituzione	2000	
Sede legale	Colleretto Giocosa (TO)	
Oggetto	Produzione, ricerca e sviluppo di prodotti informatici e telematici, software, componenti hardware, trasmissione e gestione dati e calcoli. Dal 2006 attività di commercio elettronico di hardware e software; consulenza informatica; realizzazioni di software via internet	
Settore	ICT	
Dipartimento	Scienze Fisiche e Tecnologie della materia	
<mark>Istituto</mark>	Ex INFM	
Web site	www.aethia.com	



Struttura Tecnica di Particolare Rilievo Valorizzazione della Ricerca

Dalla Ricerca al Mercato: il CNR e il trasferimento delle conoscenze a supporto della Competitività

20 aprile 2015 Area della Ricerca di Torino

Le azioni e il supporto per la generazione d'impresa

Relatore Alberto Silvani

Una lettura per fasi del processo di creazione di impresa spin-off al CNR

Il processo di promozione e sostegno alla creazione di impresa si è articolato in fasi successive, caratterizzate da diverse policy, che si sono tradotte in differenti regolamentazioni, tese a disciplinare presupposti, tipologie, finalità delle imprese spinoff:

2001-2007	Trae origine dai nuovi strumenti normativi emanati a livello nazionale nei primi anni 2000
2008-2012	Prende l'avvio dall'emanazione di un nuovo Disciplinare, nell'ambito di un disegno strategico di semplificazione e di creazione di un ambiente favorevole alla nascita di impresa
Fase attuale	Nuova strategia dell'Ente mirata a promuovere progetti di impresa sostenibili con rilevanti capacità di crescita e di attrazione di investitori: E' ora di pensare di più alla CRESCITA selezionando le opportunità



Fare spin-off CNR oggi

La nuova strategia dell'Ente passa anche attraverso una revisione del processo di valutazione e selezione delle proposte e, allo stesso tempo, un riesame del ruolo che il CNR può svolgere a supporto delle iniziative più solide sul piano tecnologico e industriale



Obiettivo: incoraggiare e sostenere lo sviluppo di iniziative in grado di

produrre ricadute positive su: COMPETITIVITÀ

INNOVAZIONE

OCCUPAZIONE



Spin-off CNR: la definizione

Per impresa spin-off del CNR si intende una società di capitali, creata ad iniziativa del "personale" CNR costituita con la finalità prevalente di valorizzare i risultati della ricerca condotta all'interno della rete scientifica del CNR, in particolare per quanto riguarda la concretizzazione dei risultati delle attività di ricerca industriale in un piano, un progetto o un disegno relativo a prodotti, processi produttivi o servizi innovativi ad elevato valore aggiunto, siano essi destinati alla vendita o all'utilizzazione diretta, compresa la creazione di prototipi necessari per il completamento del piano di impresa e l'attrazione di investitori al capitale di rischio.



Il nuovo Regolamento CNR

Le **maggiori innovazioni** riguardano:

Partecipazione del CNR

partecipa "in kind" in ogni impresa che approva con una quota non superiore al 25% del capitale sociale

Partecipazione del personale

il personale CNR può essere autorizzato a svolgere attività a favore dell'impresa, con un impegno non superiore al 30% senza modifica del rapporto di lavoro, per 3 anni. L'autorizzazione può essere rinnovata per ulteriori due anni ma optando per un regime part-time o per l'aspettativa

Durata

il CNR liquida la sua partecipazione non oltre 5 anni dall'avvio dell'impresa, esercitando un'opzione put verso i proponenti a partire dal terzo anno di vita dell'impresa spin-off

Accordi

sono definiti i criteri a tutela della partecipazione dell'Ente e la regolamentazione dei rapporti tra CNR e impresa da prevedere in appositi Patti Parasociali e Convenzioni

Selezione

è istituita una Commissione per la valutazione delle proposte di avvio delle imprese spin-off



Partecipazione CNR - Accordi

Gli strumenti che definiscono i rapporti tra CNR e società spin-off sono:

- ➤ **Statuto**: disciplina gli scopi, le modalità organizzative e il funzionamento dell'azienda e, nell'ambito di queste, il contributo e la partecipazione dei Soci;
- ➤ Patti Parasociali: definiscono le relazioni e gli accordi tra i soggetti partecipanti nell'azienda, in particolare su materie e con livello di dettaglio complementari a quanto contenuto nello Statuto, al fine di regolare l'agire comune all'interno della società;
- ➤ Convenzione: disciplina gli aspetti relativi sia all'utilizzo di risorse logistiche e strumentali del CNR, sia eventuali materie che prevedano la condivisione di risorse e competenze, nonché di trovati, che costituiscono asset societari.



Commissione Spin-off

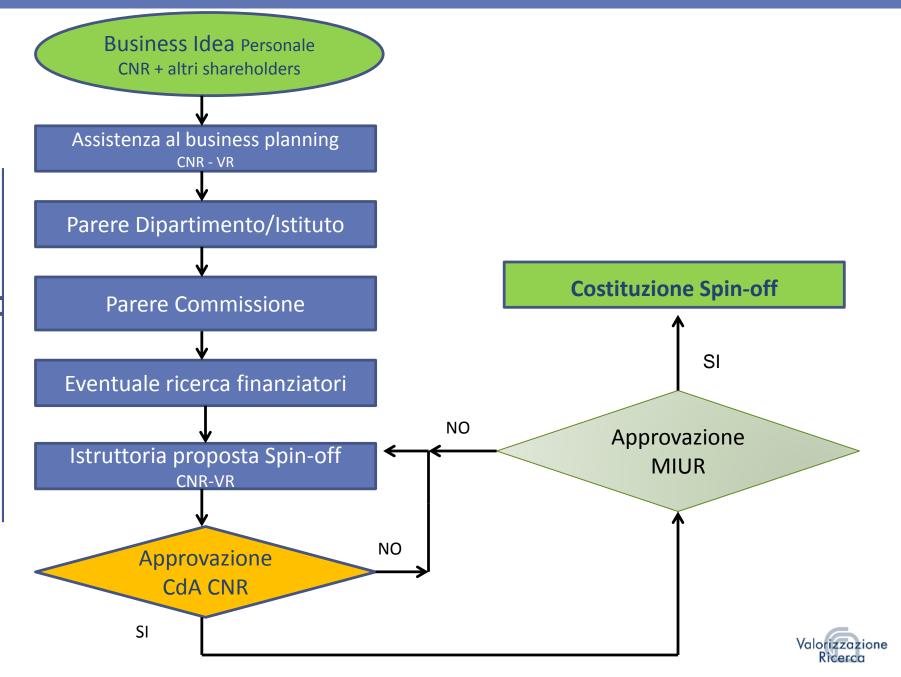
Con Provvedimento del 15 maggio 2014 è stata istituita la Commissione spin-off del CNR.

La Commissione spin-off esprime, entro 45 giorni dalla richiesta, un parere obbligatorio e motivato sull'avvio dell'impresa spin-off

La Commissione valuta:

- la conformità delle proposte al Regolamento;
- l'opportuna quantificazione dell'apporto del CNR al capitale sociale dell'impresa spin-off;
- che lo spin-off sia finalizzato a valorizzare i risultati della ricerca condotta all'interno della rete scientifica del CNR;
- > che vi sia un "business plan" corredato da un piano economico-finanziario chiaro e completo;
- che l'impresa spin-off abbia chiaramente definito i termini dell'utilizzo della proprietà intellettuale del CNR;
- che non sussistano conflitti di interesse tra i proponenti dell'impresa spin-off e i ruoli da ciascuno ricoperti;
- > che il coinvolgimento dei soggetti proponenti e l'apporto professionale previsto per ciascuno siano coerenti con gli obiettivi definiti nel piano industriale.





Il business plan: elementi distintivi

L'idea imprenditoriale (missione e obiettivi di fondo)

Il gruppo proponente (competenze e ruolo dei partecipanti)

I **prodotti/servizi** offerti (descrizione, caratteristiche e vantaggi, tempi realizzazione, patrimonio brevettuale)

L'analisi di mercato (interazione domanda/offerta, segmenti di mercato, posizionamento prodotto, domanda tecnologia, analisi bisogni clienti, analisi concorrenza)

La strategia di marketing (politica di prodotto, di prezzo, di distribuzione, di promozione)

La swot analysis (punti forza/debolezza; opportunità/minacce)

La struttura organizzativa e societaria (forma giuridica, compagine sociale, governance)

Il piano operativo (sede, risorse strumentali ed umane)

Il **piano economico-finanziario** (periodo 0-3 anni; conto economico, stato patrimoniale, flussi finanziari previsionali)



In sintesi

La documentazione da presentare comprende:

- ✓ La domanda per la partecipazione a spin-off
- ✓ La scheda ruolo/sostegno richiesto al CNR
- ✓II Business Plan
- ✓ Lo Statuto
- ✓I Patti Parasociali
- ✓ La Convenzione

http://www.cnr.it/sitocnr/IICNR/Innovazione/DocumentiUtili.html



Supporto e promozione

La Struttura Valorizzazione della Ricerca

- Supporta la rete scientifica del CNR per lo stimolo alla generazione di impresa e l'avvio delle imprese spin-off, fornendo consulenza ed assistenza anche per l'accesso ai finanziamenti di start-up;
- Svolge attività di promozione, diffusione e formazione in materia di creazione di impresa innovativa e valorizzazione dei risultati;
- ➤ Cura l'attività istruttoria per gli Organi di governo del CNR delle proposte di costituzione delle nuove iniziative e gestisce la partecipazione del CNR nelle imprese;
- > Cura il monitoraggio delle attività e dei risultati delle imprese spin-off del CNR.

A chi rivolgersi:

Daniela La Noce Tiziana Ciciotti

Emanuela Ricci Vanessa Vincenzi



Spin-off CNR: le società costituite





ADVANCED LIDAR APPLICATIONS

LIPINUTRAGEN







tech

OPTOELECTRONIC AND SMART SYSTEMS





ORGANIC

remocean































promete

ARWAN

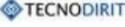




Turn natural complexity into technology











































Dalla Ricerca al Mercato: il CNR e il trasferimento delle conoscenze a supporto della Competitività

20 aprile 2015 Area della Ricerca di Torino

Le azioni e il supporto per le iniziative di tutela della proprietà intellettuale

Relatori Alessia Naso

Definizioni

I DIRITTI

Diritti di proprietà intellettuale: sono i diritti su invenzioni, i modelli di utilità, i marchi, i disegni e modelli, le topografie di prodotti a semiconduttori, le nuove varietà vegetali, le banche dati, i programmi per elaboratore.

L' ATTORE PROTAGONISTA

Inventore: è il Personale CNR strutturato e non strutturato che, sulla base della normativa vigente, è da considerarsi inventore o creatore di proprietà intellettuale.

IL KNOW - HOW

Know-how: è l'insieme delle conoscenze, codificate e non, di titolarità del CNR, derivanti dalle ricerche svolte e che non formano oggetto di specifici diritti di proprietà intellettuale. Ai fini del presente Regolamento rientrano nella definizione di know-how anche le invenzioni non brevettate.

Il Processo

IERI

Negli ultimi anni, la gestione del Trasferimento Tecnologico ha visto numerosi cambiamenti nelle Strutture/competenze/funzioni rispetto alle diverse fasi del processo

... VISIONE VERTICALE

OGGI

La SPR-Valorizzazione della Ricerca accentra le responsabilità amministrative, gestionali e finanziarie dell'intero processo ma agisce in collaborazione con ricercatori, Istituti e Dipartimenti ...

... VISIONE ORIZZONTALE

OBIETTIVI

- Creare un portafoglio IPR "di qualità"
- Ottimizzare il portafoglio IPR esistente
- Promuovere i risultati della ricerca
- Sostenere nuova ricerca con partnership pubblico-privato

Le invenzioni - normativa

Normativa di Riferimento: "Codice della Proprietà Industriale, legge n. 30/2005"

Invenzioni al datore di lavoro (art. 64) ma ...

... (art. 65) «Invenzioni dei ricercatori delle università e degli enti pubblici di ricerca» Ricerca «autonoma»: titolarità del ricercatore dipendente di Università/EPR

<u>Ricerca «finanziata» (in tutto o in parte)</u>: titolarità istituzionale

- Art 65.1: In deroga all' art. 64 quando il rapporto di lavoro intercorre con un' Università o con una Pubblica Amministrazione [...], il ricercatore è titolare esclusivo dei diritti derivanti dall' invenzione brevettabile di cui è autore [...].
- Art. 65.5: Le disposizioni del presente articolo non si applicano nelle ipotesi di ricerche finanziate, in tutto o parte, da soggetti privati ovvero realizzate nell' ambito di specifici progetti di ricerca finanziati da soggetti pubblici diversi dall' Università, ente o amministrazione di appartenenza del ricercatore

Regolamento IPR

- Personale Strutturato = Personale non strutturato
- Ricerca da cui nasce l'invenzione: autonoma, collaborativa o commissionata

Il Regolamento CNR

- Struttura Interna di supporto alla Rete Scientifica
- Commissione Brevetti
- Condivisione degli utili da valorizzazione rispetto a tutti gli attori del processo

Obiettivo:

- centralizzazione delle competenze e dei servizi
- collaborazione delle professionalità/esperienze tra gli uffici/strutture coinvolte (Istituti, Dipartimento, ragioneria, DG.....)

Le Fasi (1)

Innanzitutto.... la cultura della Tutela

Formazione e informazione

'Brevetto' VS 'Pubblicazione e divulgazione'

'Ente Pubblico' VS 'Ritorni economici'

IPR = Opportunità

Costruire il portafoglio IPR

Quando tutelare: best practice e visione strategica

Cosa tutelare: requisiti di brevettabilità

Come tutelare: procedura e ruolo/supporto della Struttura

Le Fasi (2)

Gestire e ottimizzare il portafoglio IPR

La dimensione del portafoglio IPR: piccolo o grande?

Estensione internazionale: ruolo della «Commissione Brevetti»

Quanto mantenere in vita un brevetto?

Revisione periodica del portafoglio

Visione strategica VS Contenimento della spesa

Le Fasi (3)

Valorizzare il portafoglio IPR

Valore della Proprietà Intellettuale: come stimarlo?

Le diverse forme di sfruttamento: licenze, cessioni e contrattualistica

Market pull < - > Technology push: approcci al CNR

Marketing dei risultati della ricerca e i broker tecnologici

Incontri ricerca-impresa e partnership pubblico-privato

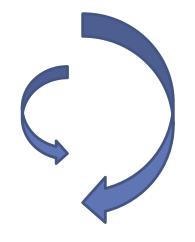
IPR come base per nuova ricerca collaborativa

A chi rivolgersi?

Maria Carmela Basile, SPR - VR
Giulio Bollino, DSFTM
Silvia Cella, SPR – VR
Antonio Cusmà, DSCTM
Alessia Naso, SPR – VR

Caterina Foppiano, SPR – VR Irene Gennai, SPR - VR

Contratti



Veronica Giuliano, DTA
Maria Luisa Pompili, DSCTM
Andreina Fullone, DIITET
Giulio Bollino, DSFTM
Elsa Fortuna, DSB
Arcangelo Cappelloni, DISBA
Vania Virgili, DSU

Email: nome.cognome@cnr.it



Dalla Ricerca al Mercato: il CNR e il trasferimento delle conoscenze a supporto della Competitività

20 aprile 2015 Area della Ricerca di Torino

Il Marketing della Ricerca e il network europeo di riferimento

Relatore Nicola Fantini

Il ruolo del marketing (1)

- Ridurre il gap, e l'asimmetria informativa, tra domanda e offerta, operando in diverse direzioni:
 - Rafforzando le relazioni istituzionali e gli accordi quadro, come ad es.
 Confindustria, Confartigianato, Federchimica, Invitalia, Eni, Emirati Arabi Uniti....
 - Realizzando l'adesione e la promozione, e in alcuni casi la direzione, di reti basate sulle relazioni e le collaborazioni ricerca-impresa, come EEN
 - Partecipando a progetti specifici, come ad es. BioTTasa, PoCN, Italiacamp,
 Vetrina brevetti Cotec....
 - Promuovendo iniziative di road show nei diversi contesti, per realizzare incontri sul territorio e sui temi con gli interlocutori più motivati
 - Utilizzando collaborazioni specifiche sul terreno più difficile come quello prossimo al mercato, come con la sperimentazione dei broker per la valorizzazione dei brevetti



Il ruolo del marketing (2)

- Rivedere la strumentazione utilizzata:
 - Rendere disponibile all'esterno una rappresentazione delle competenze disponibili, operando sull'interfaccia tra domanda e offerta
 - Realizzare azioni formative e di supporto nei diversi contesti
 - Accrescere il «capacity building» della Struttura attraverso una miglior dialogo tra i sistemi informativi e le informazioni disponibili
 - Estendere l'operatività all'esterno della sola Struttura, di per sé insufficiente per risorse a coprire tutto quanto richiesto, con la promozione di una rete esterna di collaborazioni
 - Realizzare iniziative pilota sul territorio basate sul partenariato e sulla sperimentazione, valorizzando i casi di successo come esempi da imitare
 - Superare ove possibile un approccio individuale, tendenzialmente verticale, che parte, ma anche si ferma, nel ricercatore e nella sua tecnologia, per estendere i campi di interesse a nuovi potenziali utilizzatori



SIMPLER

- Finlombarda Spa (Milano) (coordinatore)
- Innovhub-SSI / Az. Speciale CCIAA Milano
- FAST (Milano)
- Unioncamere Lombardia (Milano)
- Confindustria Lombardia (Milano)
- CNA Lombardia (Milano)
- ASTER (Bologna)
- Unioncamere Emilia-Romagna (Bologna)
- SIDI Eurosportello / Az. Speciale CCIAA Ravenna
- Confindustria Emilia-Romagna (Bologna)
- CNA Emilia Romagna (Bologna)
- ENEA (Bologna)

ALPS

- CCIAA Torino (coordinatore)
- Unioncamere Piemonte (Torino)
- Confindustria Piemonte (Torino)
- Regione Piemonte (Torino)
- Unioncamere Liguria (Genova)
- Regione Liguria (Genova)

SME2EU

- PromoFirenze / Az. Speciale CCIAA Firenze (coordinatore)
- Eurosportello Confesercenti (Firenze)
- Confindustria Toscana (Firenze)
- CCIAA Ascoli Piceno
- Compagnia delle Opere di Pesaro Urbino
- Umbria Innovazione (Terni)
- Centro Estero Umbria (Perugia, Terni)

ELSE

- Consiglio Nazionale delle Ricerche (Roma) (coordinatore)
- APRE (Agenzia per la Promozione della Ricerca Europea) (Roma)
- BIC Lazio (Roma)
- Confcommercio (Roma)
- Unioncamere Lazio (Roma)
- Università di Roma «Tor Vergata»
- Sardegna Ricerche (Pula CA)
- Confindustria Sardegna (Cagliari)

EEN Il Network Europeo di riferimento

FRIEND EUROPE

- Unioncamere del Veneto (Venezia) (coordinatore)
- Veneto Innovazione (Venezia)
- ENEA (Venezia)
- AREA Science Park (Trieste)
- ARIES / Az. Speciale CCIAA Trieste
- ConCentro / Az. Speciale CCIAA Pordenone
- I.TER. / Az. Speciale CCIAA Udine
- Informest Consulting (Gorizia)
- TIS Innovation Park (Bolzano)
- Trentino Sviluppo (Rovereto TN)

BRIDG€conomies

- Eurosportello / Az. Speciale CCIAA Napoli (coordinatore)
- Agenzia di Sviluppo / Az. Speciale CCIAA Chieti
- CCIAA Teramo
- Unioncamere Basilicata (Potenza)
- ENEA (Portici NA)
- Unioncamere Campania (Napoli)
- Unioncamere Calabria (Lamezia Terme)
- Consorzio SPIN (Rende CS)
- Unioncamere Molise (Campobasso)
- Unioncamere Puglia (Bari)
- Consorzio Catania Ricerche (Catania)
- Consorzio ARCA (Palermo)
- Confindustria Sicilia (Palermo)